



Regional Channel Sales Manager

Unik mulighed for at blive en del af et team, der netop nu er ved at ligge linjerne til fremtidens produktionsapparat.

Vi søger en relationsskabende og troværdig salgsprofil, der har lysten og evnerne til opbygge et stærkt distributørnetværk til industriens foretrukne Industri 4.0 platform på Sjælland og i Sverige.

Stillingen

Som Regional Channel Sales Manager bliver du ansvarlig for at opbygge et professionelt distributørnetværk til branchens førende Industri 4.0 platform – DIAP®.

Læs mere Data Intelligence Analysis Platformen her:
www.DIAP.online

Dine primære arbejdsopgaver bliver:

- Udvikle & drive salgsfunktionen i Østdanmark & Sverige.
- Support & motivation af forhandlere & agenter.
- Ansvarlig for salgsbudget.
- Planlægge & gennemføre salgsaktiviteter, herunder messer, salgsbesøg, kampagner etc.
- Sikre support & uddannelse af alle aktører i salgskanalen.
- Opsamle trends fra markederne til produktudvikling.

Stillingen refererer til Sales & Marketing Director i Data Intelligence og har base i Herlev. Der må forventes rejseaktivitet til opbygning af forhandlernetværk i Sverige. Derudover forventer vi, at du kommer i Eltronic's flotte videnshus i Hedensted ca. 1 gang om måneden.

Faglige kvalifikationer

Vi forestiller os, at du har en teknisk baggrund, og kunne være uddannet ingeniør eller maskinmester. Vigtigst er det, at du har forståelse for OEE, Realtids Data, Predictive Maintenance, PLC, Sensor, og cloudløsning samt har indgående kendskab til produktionsmiljøet og erfaring indenfor relationsopbyggende salg.

Dertil besidder du gode kommunikationsevner på dansk og engelsk.

Personlige kvalifikationer

Som person er du visionær, proaktiv og har den fornødne gennemslagskraft til at lykkedes med at opbygge og vedligeholde et fagligt stærkt distributørnetværk, hvor passion og performance er i højsæde.

Dertil er du selvkørende, har udbredt forretningsforståelse og brænder for succes, mens du fungerer som inspirationskilde for dine samarbejdspartnere.

Vi tilbyder

En nyoprettet og yderst interessant stilling i en virksomhed i vækst, og hvor der er gode udviklingsmuligheder både fagligt og personligt. Vi sætter en ære i at bibeholde den uformelle organisation, hvor både aktivitetsniveauet og humøret er højt.

Vi tilbyder attraktive personaleforhold, fast løn efter kvalifikationer samt bonus og en alsidig hverdag med samarbejde og opbakning fra nogle af de dygtigste teknikere, elektrikere, udviklere, ingeniører og meget andet.

Eltronic – én af landets største ingeniørvirksomheder med fokus på industrien

Eltronic Data Intelligence er en del af Eltronic A/S – et ingeniørfirma, som leverer intelligente specialløsninger i tæt kontakt med kunderne og hjælper med at øge deres konkurrenceevne og skabe en bæredygtig forretning.

Eltronic opererer indenfor vind, marine og produktion.

Spørgsmål og ansøgning

Har du spørgsmål til stillingen, er du meget velkommen til at kontakte Sales & Marketing Director Henrik Daugbjerg-Pedersen på telefon +45 51572680.

Send dit CV samt en kort beskrivelse af, hvorfor du er den oplagte kandidat til stillingen pr. mail til job@eltronic.dk.
Skriv 'Regional Channel Sales Manager' i emnefeltet.

Ansøgningsfrist er d. 31. januar 2019.

Ansættelse pr. 1. april 2019 eller gerne før.

"Vi søger en 'Regional Channel Sales Manager' med stort drive og interesse for produktionsoptimering.

Vi glæder os til at høre fra dig!"

Henrik Daugbjerg-Pedersen
Sales & Marketing Director



Eltronic

Leading in industry 4.0 and digitalization

www.diap.online